

Liberalizacja handlu usługami, zniesienie cel i barier pozataryfowych, dostęp do zamówień publicznych.
15.02. 2017r. Umowa CETA ratyfikowana przez Parlament EU. Postanowienia umowy wchodzi w życie z dn.1.04. 2017r.

Nowe regulacje prawne umowy CETA dla europejskich firm.
Otwarcie kanadyjskiego rynku zamówień publicznych.
Perspektywa dla polskich przedsiębiorstw.
Polskie branże z szansą na sukces.

CANADA **POLAND CHAMBER OF COMMERCE** i **pegaz** zapraszają na:
MISJĘ GOSPODARCZĄ z udziałem delegacji Ministerstwa Rozwoju RP
4-9 maj 2017r. (Canada- Toronto/ Mississauga), w programie:
Warsztaty Biznesowe, Seminarium, spotkania z przedsiębiorcami, administracją rządową, Gala Biznesu

Misja dedykowana jest: przedsiębiorcom, organizacjom otoczenia biznesu (izbom, klastrom, związkom producentów, stowarzyszeniom), COIE, specjalnym strefom ekonomicznym, parkom technologicznym, inkubatorom, samorządom (dep. promocji, rozwoju, współpracy międzynarodowej).

Termin: 04-10 maj 2017 (6 dni w Kanadzie)

Miejsca pobytu: Toronto, Mississauga, Niagara Falls

PROGRAM:

1. Spotkania:

- z kancelarią prawną (nowe regulacje i rozprządzenia w zakresie dostępu do kanadyjskiego rynku)
- z kanadyjskimi i polonijnymi przedsiębiorcami (firmy działające w obszarze usług i handlu z Europą)
- z przedstawicielami samorządu (wizyta i spotkanie z Burmistrz Toronto/Mississauga i dep. handlu, inwestycji...)
- z Zarządem i członkami Canada Poland Chamber of Commerce
- z Zarządem European Union Chamber of Commerce of Canada (Federacja Izb Europejskich w Kanadzie)
- z przedstawicielami Rządu Prowincji Ontario (obowiązujące rglucje gospodarcze na poziomie Prowincji)
- z przedstawicielami Rządu Federalnego Kanady (federalne procedury i rozporządzenia wynikające z umowy)*

W trakcie spotkań jest możliwość przeprowadzenia prezentacji własnych ofert produktowych i inwestycyjnych, propozycji kooperacji, promocji Regionów (po wcześniejszym zgłoszeniu i przesłaniu prezentacji).

2. Udział w Seminarium „CETA-kto najbardziej skorzysta? Jakie są możliwości Polonii i polskich firm”

3. Udział w Warsztatach Biznesowych „Praktyczne zastosowanie nowych regulacji CETA”

4. Udział w „Excellence Award Gala” (w tym: wręczenie nagród dla najlepszych przedsiębiorców Polonijnych)

5. Networking z przedsiębiorcami i organizacjami biznesowymi (w trakcie Gali)

6. Zwiedzanie lokalnych atrakcji (w tym Niagara Falls i inne)

Uczestnikom Misji gwarantujemy: ubezpieczenie, noclegi w hotelu***, wyżywienie (śniadania, lunch/obiadokolacja), logistykę (transport na terenie Kanady), udział we wszystkich punktach programu Misji, udział w uroczystej Gali Biznesu (+ networking z udziałem polonijnych i kanadyjskich firm), przeprowadzenie prezentacji, dystrybucję materiałów promocyjnych.

*) Spotkanie wymaga potwierdzenia. Program Misji może jeszcze ulec korekcie.

Wybierając się na Misję do Kanady warto wiedzieć:

CETA- to nowe i korzystne możliwości dla polskich firm, zwiększenie wymiany handlowej i zacieśnienie stosunków gospodarczych pomiędzy Kanadą i EU.

Umowa została ratyfikowana przez Parlament Unii Europejskiej 15 lutego 2017r. Postanowienia umowy wchodzi w życie (tymczasowo) już od 1 kwietnia 2017r.

Umowa zapewnia preferencyjne warunki dostępu do rynku Kanady, wyeliminowanie niemal wszystkich ceł importowych (zniesienie ceł na towary w 98%), dostęp do zamówień publicznych, wzajemne uznawanie licencji, certyfikatów i kwalifikacji w szeregu zawodach, większa mobilność wykwalifikowanego personelu. Umowa zwiększa ochronę własności intelektualnej, patentów i licencji. Zarówno Kanada, jak i UE zobowiązały się do umożliwienia przedsiębiorstwom delegowania swoich pracowników wewnątrz przedsiębiorstwa na okres do trzech lat bez względu na sektor działalności.

Polskie przedsiębiorstwa mają najlepszą w historii możliwość dostępu do kanadyjskich klientów, do rynku zamówień publicznych, przetargów.

Na szczególną uwagę zasługuje korzystne wynegocjowane rozwiązanie dostępu do rynku zamówień publicznych Kanady na poziomie federalnym i prowincji, który był utrudniony ze względu na bariery wobec podmiotów z UE. Przedsiębiorstwa unijne będą pierwszymi przedsiębiorstwami zagranicznymi, które uzyskają dostęp do kanadyjskiego rynku zamówień publicznych w stopniu, jakiego nie oferuje żadna inna umowa międzynarodowa zawarta przez Kanadę. Wartość rynku zamówień publicznych Kanady, tylko na szczeblu centralnym, szacowana jest na 10-13 mld EUR rocznie. Wartość zamówień publicznych na szczeblu prowincji znacznie przekracza tę wartość i stwarza duże możliwości dla europejskich firm, w tym polskich (zarówno jako wykonawcy tych zamówień lub jako poddostawcy/ podwykonawcy).

Umowa CETA jest szansą na wspólne kształtowanie procesu globalizacji i współokreślanie zasad globalnego i dwustronnego handlu także na poziomie regionów lub państw.

Dzięki umwie CETA największe korzyści odniosą firmy MŚP, których nie stać na ponoszenie kosztów związanych z biurokracją. Małe przedsiębiorstwa zaoszczędzą czas i pieniądze unikając podwójnych wymagań w zakresie testów, długotrwałych procedur celnych i wysokich kosztów prawnych.

Przedsiębiorstwa, które będą prowadzić działalność na terenie Kanady mają również większe szanse na sukces i ekspansję na rynku USA (szczególnie po zapowiedziach zmian w polityce handlu nowej administracji Rządu USA).

Wiele krajów EU już posiada w Kanadzie swoje agencje i biura doradztwa, które wspierać będą swoich przedsiębiorców, by ułatwić im dostęp do tego atrakcyjnego rynku. Polskie przedsiębiorstwa powinny być jak najlepiej przygotowane do nowych warunków, poznać procedury i regulacje jakie określa umowa CETA. W trakcie wizyty polskiej delegacji sugerujemy podjęcie inicjatywy powołania takiego biura na terenie Kanady, które służyć będzie polskim przedsiębiorcom zainteresowanym bezpiecznym prowadzeniem działalności na terenie Kanady. Canada Poland Chamber of Commerce jest otwarta i zainteresowana współpracą w tym zakresie.

Proponowana Misja Gospodarcza (4-9 maj 2017r.) do Kanady oraz przygotowany program wizyty dedykowany jest wszystkim zainteresowanym dostępem do rynku handlu i usług na terenie Kanady. Celem misji jest poznanie aktualnych i przyszłych warunków oraz uregulowań związanych z wymianą i współpracą gospodarczą, a także zgłoszenie ofert współpracy, prezentacja propozycji biznesowych, przedstawienie potencjału, atrakcji i walorów inwestycyjnych poszczególnych Regionów RP. Uczestnicy misji będą mieli okazję ocenić potencjał i branże, w których polskie przedsiębiorstwa mają największe możliwości i perspektywy na sukces, spotkać partnerów biznesowych, koperantów i inwestorów. Obecność delegacji resortu gospodarki, na czele z Podsekretarzem Stanu, Wiceministrem Rozwoju oraz kierownictwem Departamentu Doskonalenia Regulacji Gospodarczych, gwarantuje wysoką jakość serwisu oraz merytoryczną wartość zaplanowanych w trakcie Misji spotkań. ZAPRASZAMY.

WARUNKI UCZESTNICTWA, KOSZTY, ZGŁOSZENIE UDZIAŁU

Każdu Uczestnik Misji ma zagwarantowany serwis pobytowy i udział we wszystkich punktach Programu.

Serwis gwarantowany Misji:

1. Ubezpieczenie (na czas pobytu na terenie Kanady)
2. Noclegi (hotel***)
3. Logistyka wewnętrzna (na terenie Kanady: lotnisko – hotel- miejsca spotkań wg. programu- lotnisko)
4. Catering (codziennie: śniadania, lunch/obiadokolacje)
5. Udział w spotkaniach dedykowanych:
 - z kancelarią prawną (nowe regulacje i rozprządzenia w zakresie dostępu do kanadyjskiego rynku)
 - z kanadyjskimi i polonijnymi przedsiębiorcami (firmy działające w obszarze usług i handlu z Europą)
 - z Zarządem i członkami Canada Poland Chamber of Commerce
 - z Zarządem European Union Chamber of Commerce of Canada
 - z przedstawicielami Samorządu Prowincji Ontario (obowiązujące rglulacje gospodarcze na poziomie Prowincji)
 - z przedstawicielami Rządu Federalnego Kanady (federalne rozporządzenia wynikające z umowy CETA)*
6. Uczestnictwo w Seminarium „CETA-kto najbardziej skorzysta? Jakie są możliwości Polonii i polskich firm”
7. Uczestnictwo w Warsztatach Biznesowych „Praktyczne zastosowanie nowych regulacji CETA”
8. Udział w „Excellence Award Gala” (w tym: wręczenie nagród dla najlepszych przedsiębiorców Polonijnych)
9. Udział w spotkaniu Networkingowym z kanadyjskimi przedsiębiorcami i organizacjami biznesowymi w trakcie Gali
10. Zwiedzanie lokalnych atrakcji (w tym: wycieczka nad wodospad Niagara)
11. Tłumaczenia (język angielski i francuski) w trakcie oficjalnych spotkań
12. Przeprowadzenie prezentacji multimedialnych i dystrybucja materiałów promocyjnych
13. Opieka „pilota” delegacji

Koszt udziału ze świadczeniami gwarantowanymi: \$2.378,00 brutto

Uczestnik Misji zobowiązany jest wypełnić i przesłać personalne Zgłoszenie Udziału (skan formularza) do dnia 17 kwietnia 2017r. na adres e-mail: kontakt@polishbusiness.biz

Formularz Zgłoszeniowy określa warunki udziału (Formularz w załączeniu).

Szczegóły, dodatkowe informacje, zgłoszenia:

Przedstawicielstwo Canada Poland Chamber of Commerce w Polsce: PEGAZ PUH, Zdzisław Wojtasik, tel. +48 502 303 293, e-mail: kontakt@plishbusiness.biz lub bezpośrednio w Zarządzie Izby w Toronto: Wojciech Śniegowski, tel. +1 416 471 2472